

Wegens voorgenomen uitbreiding & ambities is Instondo per direct op zoek naar een:

Commercieel medewerker (20-30 uur)

Ben jij klantvriendelijk en communicatief? Zoek jij een afwisselende baan met een mix van relatiebeheer en sales? Dan zoeken we jou!

Wat ga je doen?

Jij bent in de kern onze klantenbinder. Dat wil zeggen: vergaarde leads, zet jij om in sales, maar je zorgt er ook voor dat zij als klant blijven terugkeren. Ook bouw je een band op met standhouders en adverteerders die door jouw inspanningen steeds terugkeren bij vakbladen en congressen van Instondo. Jouw sociale vaardigheden en sensitiviteit en inlevingsvermogen komen goed van pas.

Jouw takenpakket bestaat o.a. uit:

- Verkoop van stands en advertentiemogelijkheden op onze beursvloeren tijdens congressen.
- Verkoop van advertenties in onze vakbladen en nieuwsbrieven.
- Sponsorwerving.
- Het uitwerken & uitvoeren van nieuwe, ideeën die onze relaties extra mogelijkheden geven zich te onderscheiden.
- Warme relaties onderhouden met grote klanten en hen op de hoogte houden van (nieuwe) commerciële mogelijkheden via mailingen, telefonisch contact en werkbezoeken.

Hiervoor is het van belang dat jij nieuwsgierig en sociaal bent aangelegd, goed georganiseerd te werk gaat en je sterk in je schoenen staat als (young) professional.

Over het bedrijf

Instituut Onderwijs Ondersteuning (Instondo) ontwikkelt al meer dan tien jaar praktische vakinformatie voor het onderwijs, zoals vakbladen, congressen, boeken en opleidingen. Professioneel, persoonlijk en praktijkgericht zijn onze kernwaarden. Om verder te kunnen groeien willen wij ons team uitbreiden met een enthousiaste commerciële collega.

Instondo bestaat uit een klein team enthousiaste collega's, allemaal met een eigen expertise en takenpakket. Het is een platte organisatie met een informele cultuur. Daarnaast werken we met een heel grote club externe collega's zoals vormgeving, fotografie, redacties, drukkers en anderen.

Wij werken als team met elkaar op ons kantoor in Dordrecht. We zijn creatief en denken out of the box. Geen idee is ons te gek. Onderscheidend en klantgericht zijn vinden wij belangrijk. Een sterke drive en werkplezier staan hoog in ons vaandel. Veel ideeën ontstaan spontaan, op kantoor, tijdens een wandeling, de lunch of een borrel.

Wat verwachten wij van jou?

- Je bent nieuwsgierig en sociaal aangelegd;
- Je gaat goed georganiseerd te werk en je staat sterk in je schoenen;
- Je hebt een goed commercieel inzicht;
- Je legt makkelijk contact, zowel telefonisch als persoonlijk, en je vindt het leuk om (nieuwe) mensen te leren kennen en aan je te binden;
- Je werkt graag vanuit warme relaties en weet deze moeiteloos te onderhouden;

- Je bent proactief, komt met ideeën en bent niet bang om nieuwe dingen te proberen en soms ook fouten te maken;
- Je hebt een aanpakkersmentaliteit en toont initiatief, ook in het (aan)leren van nieuwe werktaken en je vindt het niet erg om je handen uit de mouwen te steken en bij te springen op onze 'pieken', zoals de congresdagen
- Kennis van de onderwijsmarkt en een breed netwerk is een pré maar niet noodzakelijk.

En natuurlijk ook:

- Je functioneert probleemloos op mbo+ niveau en kunt zelfstandig opereren;
- Goede schriftelijke vaardigheden;
- Je voelt je verantwoordelijk voor jouw taken en stelt het bedrijfsbelang altijd voorop.

Wat bieden wij jou?

Een uitdagende en afwisselende baan (20-30 uur) met de vrijheid om jezelf te ontwikkelen en kansen om te zetten in actie. Je werkt in een professioneel team, waarin iedereen zich inzet voor het gezamenlijke resultaat.

Een passend salaris, reiskostenvergoeding en een individueel keuzebudget dat je naar eigen inzicht kunt besteden. En niet te vergeten leuke extra's zoals borrels en teamuitjes. Work hard, play hard!

Wij zijn benieuwd naar jou, jij ook naar ons?

Herken jij jezelf in bovenstaand profiel? Solliciteer dan door je motivatiebrief, of een andere vorm die jou past zoals een video o.i.d., en cv te mailen naar Janneke van Loon (directeur), j.vanloon@instondo.nl. Ook voor vragen kan je bij haar terecht!